



# BULETIN INFORMATIV

Februarie 2018

Câștigă pentru viitor.



- 4 AFORTI™
- 5 AFORTI™ Finance
- 9 AFORTI™ Exchange
- 13 AFORTI™ Collections
- 16 AFORTI™ Factor



# INTRODUCERE



**Klaudiusz Sytek**

Președintele Consiliului de Administrație

“

Stimați Cititori,

Începutul anului 2018 este marcat de activitatea intensă de extindere a gamei de operațiuni, inclusiv la Aforti Finance. Unul dintre obiectivele cheie ale acestei companii este creșterea calității și disponibilității serviciilor oferite, ca și în prezent Aforti Finance concentrându-se pe optimizarea serviciilor pentru clienți și pe extinderea rețelei de vânzări.

Grupul AFORTI a început cu succes anul 2018 - societățile care îl alcătuiesc au înregistrat rezultate operational-de vânzări bune. În ianuarie, Aforti Finance a acordat împrumuturi în valoare de aproape 4,5 milioane zloți. Valoarea tranzacționării pe platforma de schimb valutar Aforti s-a ridicat la aproape 13 milioane euro, în timp ce în România s-a ridicat la aproape 900 mii euro. Valoarea nominală a ordinelor de recuperare creațe înregistrate de Aforti Collections se ridică la peste 1,3 milioane zloți. Aforti Factor a finanțat creațe în valoare de peste 535.000 zloți.

Vă invit să vă familiarizați cu rezultatele operaționale și de vânzări, precum și cu evenimentele actuale din viața grupului AFORTI.



“

Paweł Opoka  
Director Manager Vânzări  
Aforti Holding

Anul 2017 a reprezentat un an reușit și Grupul și-a stabilit obiective și năzuințe ambițioase pentru anul în curs. Mai mult de atât, suntem mulțumiți de luna ianuarie, în care societățile din alcătuirea Grupului au obținut rezultate de vânzări și operaționale foarte bune, reprezentând o premisă bună pentru lunile următoare. Numărul tot mai mare de cereri de împrumuturi adresate Aforti Finance și creșterea constantă a cifrei de afaceri pe platforma de schimb valutar Aforti Exchange ne arată că mergem în direcția corectă, iar mediul de afaceri este interesat de produsele și serviciile oferite de Grup. Compania de recuperare creație Aforti Collections se dezvoltă, de asemenea, într-o direcție bună. În luna ianuarie a înregistrat o creștere semnificativă a valorii cererilor înregistrate în comparație cu luna precedentă.

În viitorul apropiat, planificăm dezvoltarea intensă a celei mai noi linii de business, respectiv serviciul de factoring furnizat de Aforti Factor. Numai în luna ianuarie compania a finanțat creație în valoare de peste 500.000 zloți. De asemenea, nu uităm de extinderea pe piețele externe, în curând vor începe operațiunile Aforti Exchange Bulgaria.

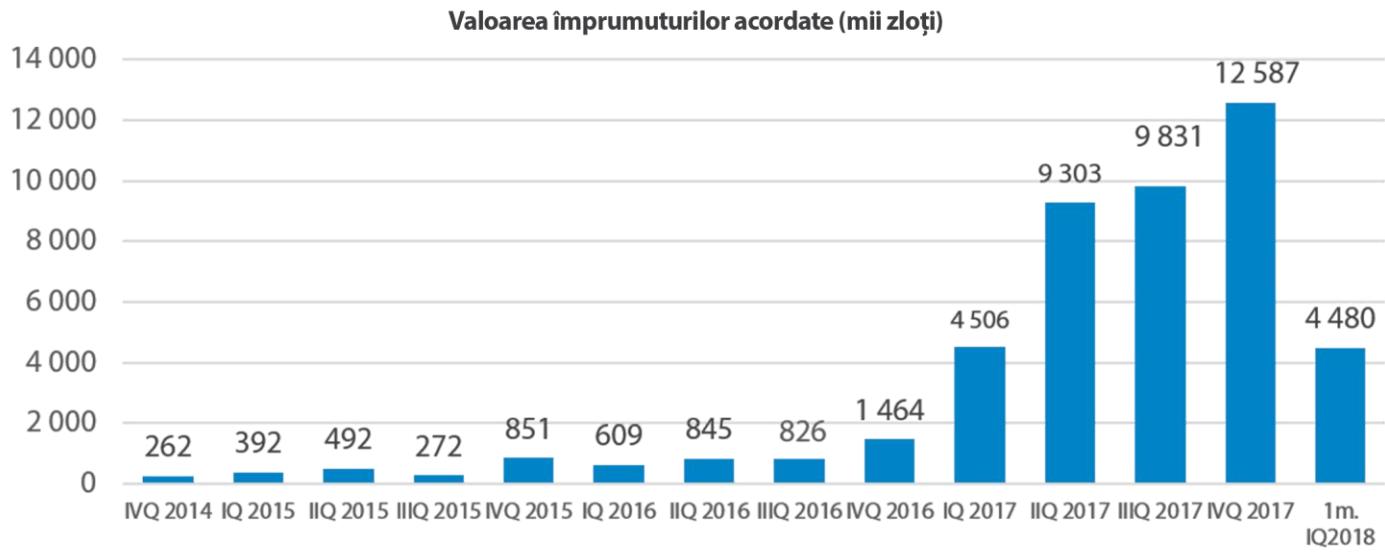
În plus, aş dori să menționez că pregătim Ziua Investitorului, care este organizată în legătură cu publicarea raportului situației financiare pentru al trimestrul al IV-lea din 2017. Sunt bucuros să vă anunț că cele mai apropiate întâlniri vor avea loc cu participarea noului nostru partener strategic: marca BMW. Invitat încă de pe cum la Ziua Investitorilor, toți investitorii, deținătorii de obligațiuni și acționarii afiliați grupului AFORTI.

## NOUTĂȚI

- Având în vedere interesul crescut al Investitorilor și deținătorilor de obligațiuni, începând 1 februarie 2018 a fost deschisă noua filială Aforti Holding SA, situată în Gdynia.
- În prezent filialele Departamentului Relații cu Investitorii se află în Varșovia, Rzeszów, Cracovia, Katowice, Rybnik, Szczecin, Gdynia și Wrocław.



## REZULTATE VÂNZĂRI



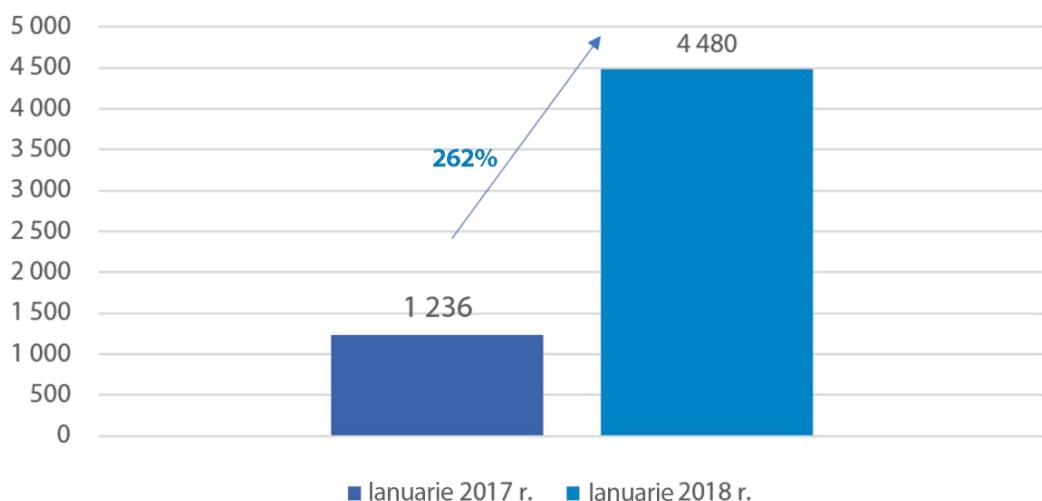
## REZULTATE LUNARE

• În prima lună din 2018, Aforti Finance, care oferă finanțare întreprinderilor mici și mijlocii, a acordat micro-împrumuturi în valoare de 4 480 360 zloți. Este un rezultat aproape identic cu cel din primul trimestru al anului trecut. Rezultat reprezintă deschiderea cu succes a anului 2018.



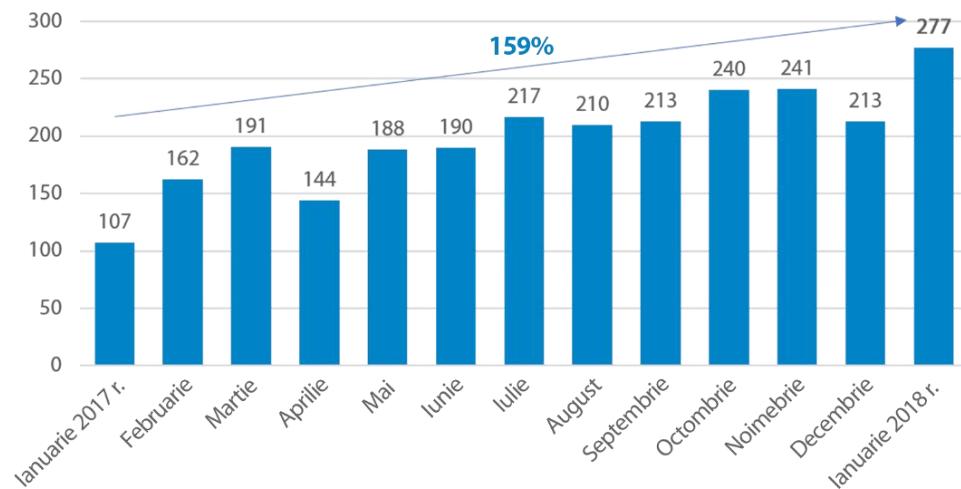
- Valoarea creditelor acordate a crescut în ianuarie cu 262% față de aceeași perioadă din 2017.

**Valoarea creditelor acordate (în mii zloti)**



• În ianuarie, Aforti Finance a înregistrat 277 de cereri de credite pentru o sumă totală de aproape 29 milioane zloti - în comparație cu aceeași lună din 2017, Aforti Finance a primit 107 cereri în valoare de peste 4,7 milioane zloti. O creștere de șase ori a numărului de cereri este rezultatul ofertei avantajoase a Companiei cee ace se reflect într-un interes crescut din partea Antreprenorilor.

**Numărul cererilor depuse pentru acordarea de împrumuturi**



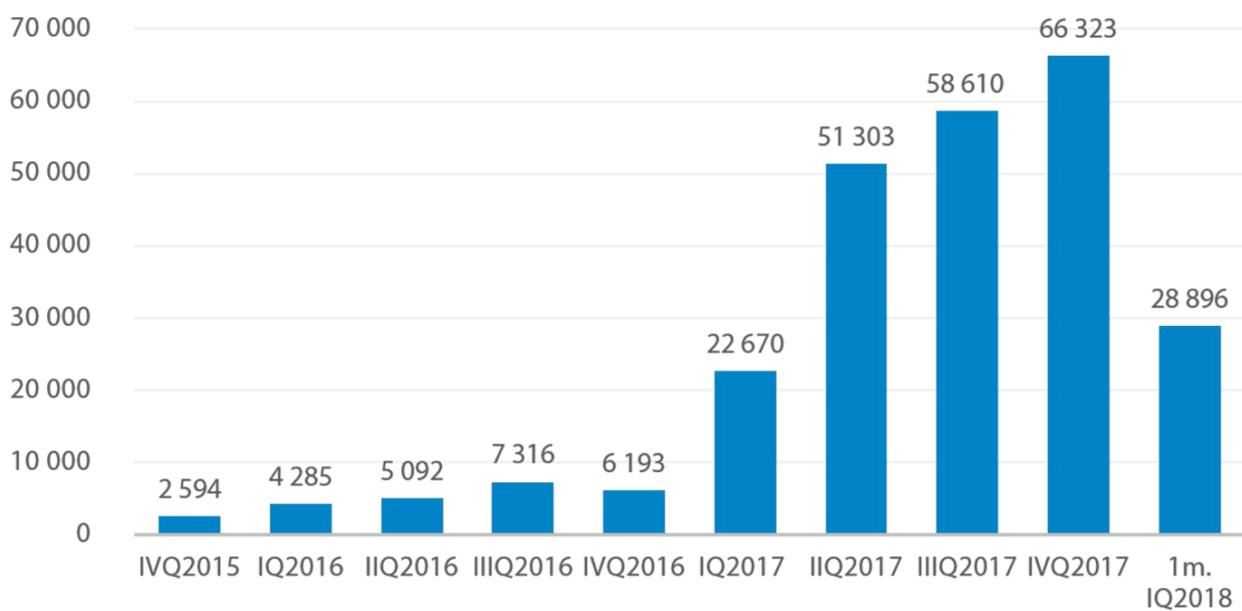


“

Klaudiusz Sytek  
Președintele CA  
Aforti Holding

Observăm o creștere constantă și stabilă a numărului de cereri de împrumuturi în sectorul antreprenorilor. În ianuarie 2018, aceste cereri au crescut cu 158%. Cererea antreprenorilor pentru resurse financiare a crescut, de asemenea, în mod semnificativ, deoarece valoarea cererilor a crescut cu peste 511% luna trecută în raport cu anul trecut. Aceste cifre arată că instituții precum Aforti Finance și instituții similare sunt necesare. Adesea, antreprenorii care nu îndeplinesc încă toate criteriile băncii și se dezvoltă într-un mod foarte dinamic sau operează în industria aflată pe așa-numita lista neagră, cum ar fi construcția sau transportul, caută sprijin la noi. Ei sunt, de asemenea, companiile care își rambursează datoriile de cele mai multe ori.

#### Valoarea cererilor înregistrate (în mii zloti)





“

**Katarzyna Wieczorek**  
**Director Manager Vânzări**  
**Aforti Finance**

Ianuarie 2018 a fost o altă lună bună în spectacolul Aforti Finance S.A. Interesul crescând față de produsele oferite de companie este confirmat de numărul record al cererilor primite în ianuarie - 277 de unități pentru un volum total de 28 896 153,39 zloți.

Volumele mari e vânzări rezultă din activitatea calitativă și bine direcționată. În plus, structura de vânzări aflată în creștere rapidă devine din ce în ce mai bună și cu o achiziție eficientă, prezentând în mod adecvat caracteristicile produselor și procesul de împrumut. Fără îndoială, acestea constituie active de vânzări pe piața finanțării nebancare. Clienții aleg Aforti Finance și datorită procesului eficient bazat pe comunicația telefonică și schimbul de documente electronice.

Ca parte a continuării strategiei de dezvoltare a propriei rețele de vânzări, o altă filială din Rybnik și-a început activitatea. În viitorul apropiat, se vor desfășura lucrări privind prezența Aforti Finance în orașe precum Kielce, Łódź și Lublin.

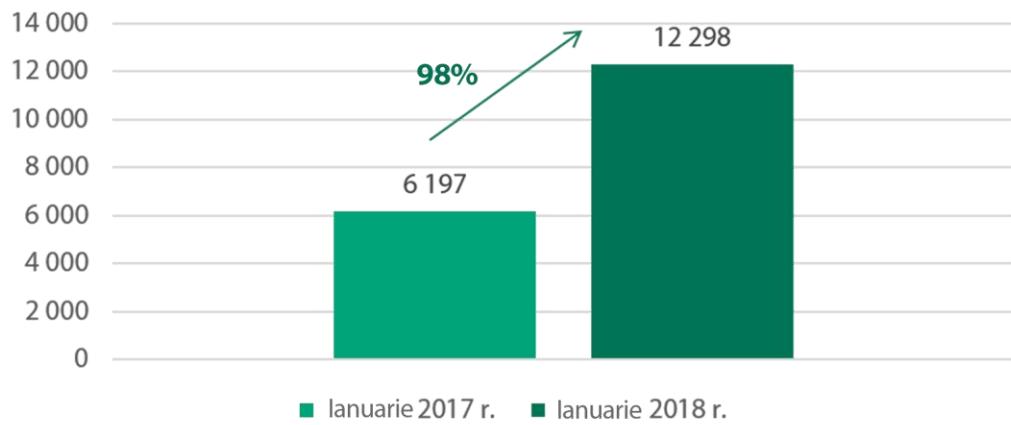
## NOUTĂȚI

- În legătură cu extinderea rețelei de vânzări în ianuarie 2018, a fost deschisă noua filială Aforti Finance în Rybnik.
- Procesul de recrutare este în curs, printre altele în filiala nou deschisă.



## REZULTATE VÂNZĂRI

Valoarea rulajului pe platforma de schimb valutar (în mii euro)



## REZULTATE LUNARE

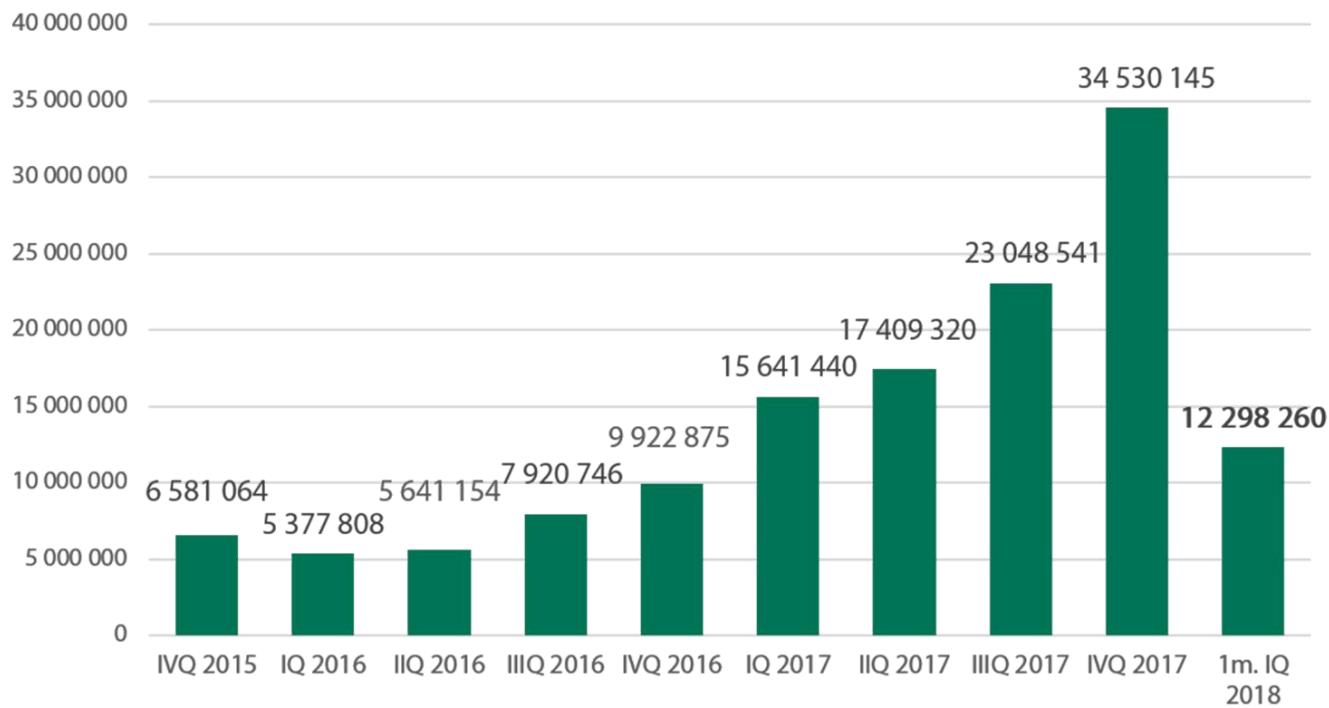
- Aforti Exchange, ce oferă servicii pentru întreprinzători pe platforma de schimb valutar, a înregistrat în luna ianuarie un rulaj foarte bun de 12 298 260 EUR - față de 6 197,210 EUR în luna aferentă din 2017. Prin urmare, compania a înregistrat un rulaj aproape dublu, ceea ce dovedește o dezvoltare dinamică în anul 2017.

“

Klaudiusz Sytek  
Președinte CA  
Aforti Holding

Conform prognozelor analiștilor valutari, euro și dolarul american ar trebui să înceapă în curând să se scumpească. Acest lucru este încurajat de creșterea ratei dobânzii în SUA și încetinirea ritmului de creștere economică în China. În această situație, antreprenorii polonezi vor căuta platforme care să garanteze schimbul valutar la un curs favorabil. Aforti Exchange va fi cu siguranță una dintre companiile care oferă o astfel de posibilitate.

**Valoarea schimburilor valutare (în EUR)**





“

Aleksandra Wodzisławska  
Președintă CA  
Aforti Exchange

Ianuarie a adus câteva schimbări semnificative la Aforti Exchange. În primul rând, am început colaborarea cu Alior Bank cu care am negociat condiții financiare mult mai favorabile decât cele oferite de PKO BP S.A. Datorită acestui fapt, clienții noștri pot efectua tranzacții on-line în trei bănci mari - în mBank, PKO BP și Alior Bank. Lucrăm în continuare la extinderea acestei liste.

În comparație cu luna ianuarie 2017, în aceeași luna a acestui an numărul tranzacțiilor s-a dublat și o dată cu aceasta și rulajul.

Suntem, de asemenea, în curs de schimbări organizaționale - în luniile următoare vom începe colaborarea cu directorii regionali de vânzări. Satisfacția clienților și valoarea rulajului sunt foarte importante pentru noi, astfel că ne concentrăm pe optimizarea activității.

## NOUTĂȚI

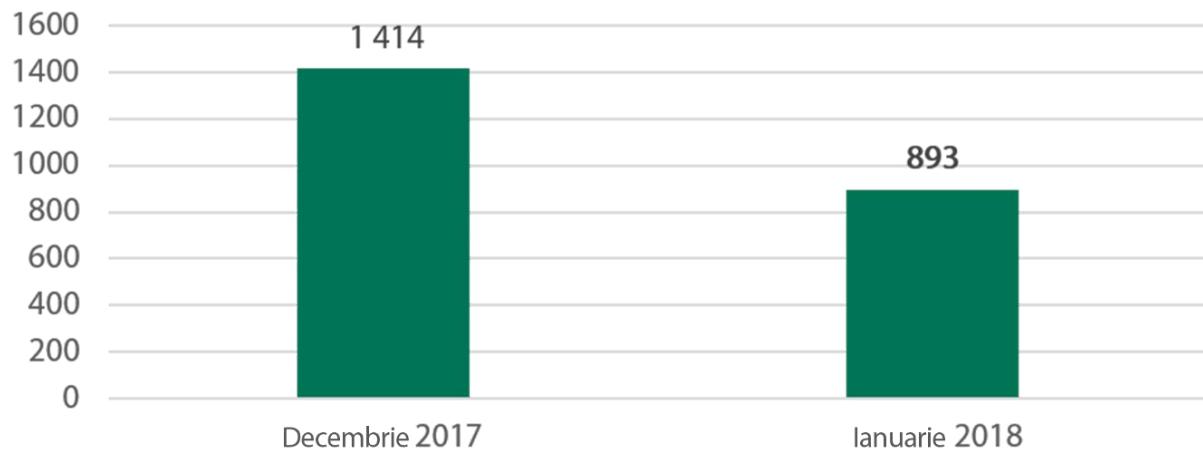
- În ianuarie 2018, clienții Aforti Exchange au putut efectua tranzacții valutare prin Alior Bank.
- Rețeaua regională de vânzări Aforti Exchange este în reorganizare.

“

**Aleksandra Wodzisławska**  
Președintă CA  
Aforti Exchange

Lucrăm la mărirea numărului băncilor în care realizăm tranzacții. Acest aspect ne va ajuta să accelerăm procesul de schimb valutar pentru a spori satisfacția clienților noștri atât din Polonia, cât și din România.

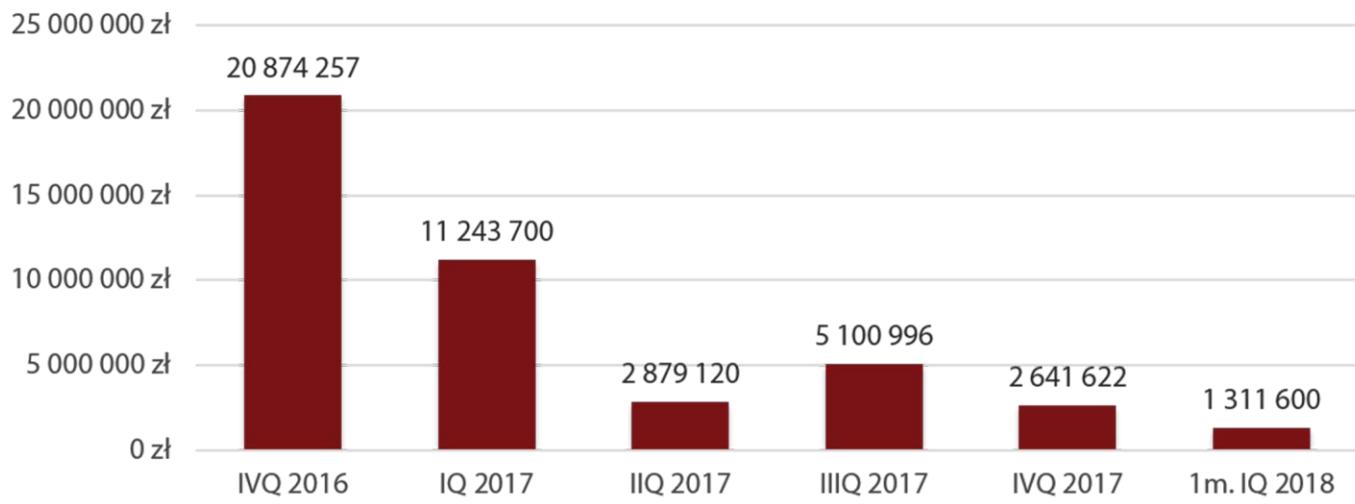
**Valoarea schimburilor valutare pe platformă în România (în mii EUR)**





## REZULTATE VÂNZĂRI

Valoare cereri (WPS)



## REZULTATE LUNARE

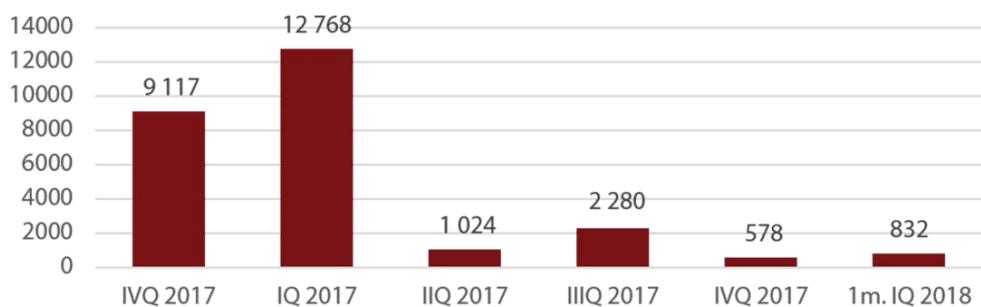
- Aforti Collections S.A., care oferă servicii de recuperare a creanțelor, a înregistrat în luna ianuarie cereri ce depășesc 1.311.000 zloți. Numărul de ordinelor de recuperare a creanțelor a fost de 832 de unități, iar numărul contractelor semnate a fost de 7.

“

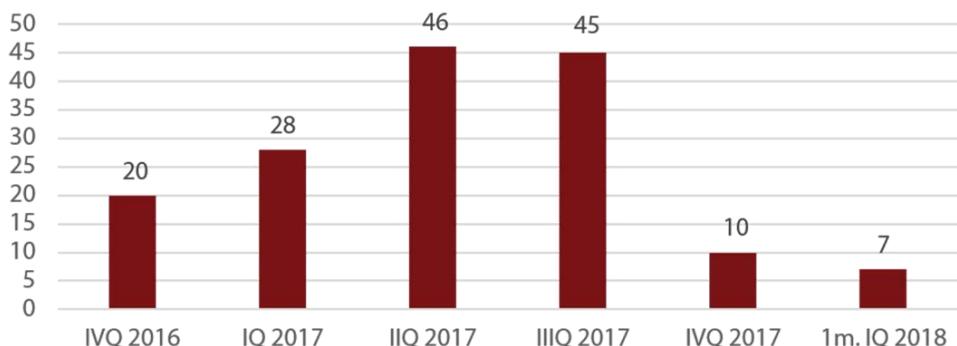
Klaudiusz Sytek  
Președinte CA  
Aforti Holding

Valoarea nominală a comenziilor Aforti Collections în luna ianuarie a acestui an a însumat peste 1,3 milioane zloti, însă comparativ cu anul precedent acest rezultat este mai mic datorită remodelării structurii portofoliului ordinelor de recuperare creațe. În prezent, ne concentrăm asupra unor comenzi care au un grad real de recuperare. Este totuși de remarcat faptul că în perioada trecută am încheiat un număr similar de contracte ca și anul trecut.

#### Numărul ordinelor de recuperare creațe



#### Numărul contractelor semnate



“

**Andrzej Stawski**  
**Director Manager**  
**Aforti Collections**

În ianuarie 2018, Aforti Collections SA. și-a concentrat în mod constant activitățile asupra participării la licitații pentru achiziționarea și de-servirea revendicărilor. Am prezentat o ofertă pentru achiziționarea unui pachet de datorii în valoare de 320.000 zloți. Cu toate acestea, prețul propus de noi sa dovedit a fi mai mic decât concurența și nu a permis câștigarea acestei licitații. În prezent, participăm la licitații pentru achiziționarea unui pachet de creanțe în valoare de 13 milioane zloți și pentru servicii de recuperare a creanțelor de peste 10 milioane zloți. Recent, am primit și oferte pentru achiziționarea a trei portofolii de datorii pentru suma de peste 13 milioane zloți, însă după o analiză, compania a decis să nu achiziționeze aceste pachete.

În prezent, desfășurăm activități intense de recuperare a creanțelor în chestiuni legate de portofoliile de datorii achiziționate. Scopul nostru este de a maximiza recuperarea banilor.

În legătură cu achiziționarea următoarelor pachete, s-au produs schimbări în Call Center-ul nostru. Lucrăm la creșterea eficienței gestionării creanțelor achiziționate. Prin urmare, am inițiat un proces de recrutare.

În perioada anterioară, Compania a acceptat 832 de comenzi, în valoare totală de 1 311 598 zloți. Am semnat un total de șapte acorduri de recuperare a creanțelor.

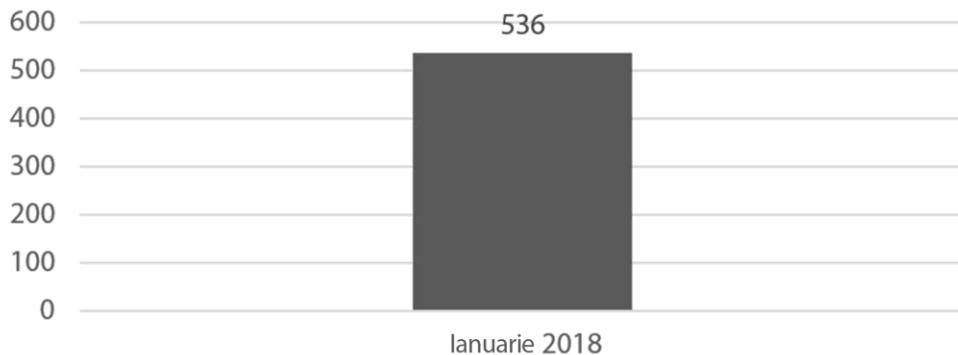
## NOUTĂȚI

- În legătură cu achiziționarea de pachete ulterioare, compania îmbunătățește modul de funcționare a CallCenter pentru a gestiona efectiv creanțele cumpărate. De asemenea, are loc recrutarea de noi colectori de datorii.



## REZULTATE VÂNZĂRI

Valoare creațe finanțate (în mii zloți)



## REZULTATE LUNARE

- În ianuarie 2018, Aforti Factor a finanțat creațe în valoare de aproape 535,78 mii zloți.

“

**Klaudiusz Sytek**  
Președinte CA  
Aforti Holding

În opinia mea, factoringul este un instrument pe care antreprenorii polonezi îl caută din ce în ce mai des, deși nu pot deseori categoriza acest serviciu. În economia noastră, blocajele de plată sunt o problemă atât de serioasă încât adesea sunt capabile să transforme o afacere cu potențial într-o situație de pierdere a lichidității financiare. Prin urmare, această piață va crește în mod constant.

“

**Jacek Książek**  
Director Manager  
Aforti Factor

Aforti Factor continuă în ianuarie achizițiile. Doar în această perioadă, Departamentul de vânzări din regiunea centrală a acceptat să cumpere 26 de facturi în valoare de 1 milion zloti. Au fost plătite avansuri în valoare de 700.000 zloti. Aforti Factor a închis luna cu un profit din comisioane în valoare de 34 mii zloti. În prezent, procesăm în același timp mai multe aplicații de factoring. Suntem mulțumiți de cererile pe care clienții nostri le transmit în mod sistematic.

Februarie va fi momentul extinderii echipei de vânzări, al cărei scop este să coopereze cu companii din întreaga țară. Dezvoltăm constant produsul nostru - răspundem instantaneu așteptărilor și sugestiilor oferite de clienții noștri. Ne dăm seama că de importantă este securitatea în conducerea propriei afaceri. Aceasta este motivul pentru care clienții noștri, în cadrul unui acord de factoring semnat, pot utiliza gratuit consultanță juridică în cadrul Pachetului de asistență juridică fixă.

## NOUTĂȚI

- Echipa de vânzări se lărgește. Prin urmare, au loc recrutări pe întreg teritoriul Poloniei.
- În primele luni ale anului 2018 este planificată lărgirea biroului și angajarea analiștilor.



[www.aforti.pl](http://www.aforti.pl)



# SPONSOR STRATEGIC OFICIAL AL LECH POZNAŃ

**Aforti Holding S.A.**

str. Chałubińskiego 8, et. 24

00-613 Varşovia

📞 + 48 22 647 50 00

📞 + 48 22 205 08 19

✉ biuro@aforti.pl

Câştigă pentru viitor.