



# **BULETIN INFORMATIV**

Martie 2018

Câștigă pentru viitor.



4	<b>AFORTI</b>
8	<b>AFORTI Finance</b>
12	<b>AFORTI Exchange</b>
16	<b>AFORTI Collections</b>
19	<b>AFORTI Factor</b>



## INTRODUCERE

---

“

Stimate Doamne și Stimați Domni,

Februarie a trecut sub semnul noilor creșteri de vânzări și operații. Acest lucru reprezintă o prognoză foarte bună pentru următoarele luni, precum și în contextul apropiatului rezumat al primului trimestru.

Prin permanenta punere în aplicare a strategiei de dezvoltare a tuturor companiilor din Grupul Aforti, consolidăm în permanență calitatea serviciilor oferite de noi, efectuând în același timp o mulțime de activități pro-vânzare pentru toate companiile Grupului.

Mărim, de asemenea, ritmul de dezvoltare a prezenței noastre pe piețele externe, inclusiv pe piața românească. Trimestrul care trece, va oferi, de asemenea, ocazia pentru a face un rezumat al efectelor măsurilor luate pentru Grupul de Capital Aforti în cadrul strategiei de dezvoltare adoptate.

Vă invit să vă familiarizați cu rezultatele noastre operaționale și de vânzări, precum și cu evenimentele actuale din viața Grupului AFORTI.



**Klaudiusz Sytek**

Președintele Consiliului de Administrație

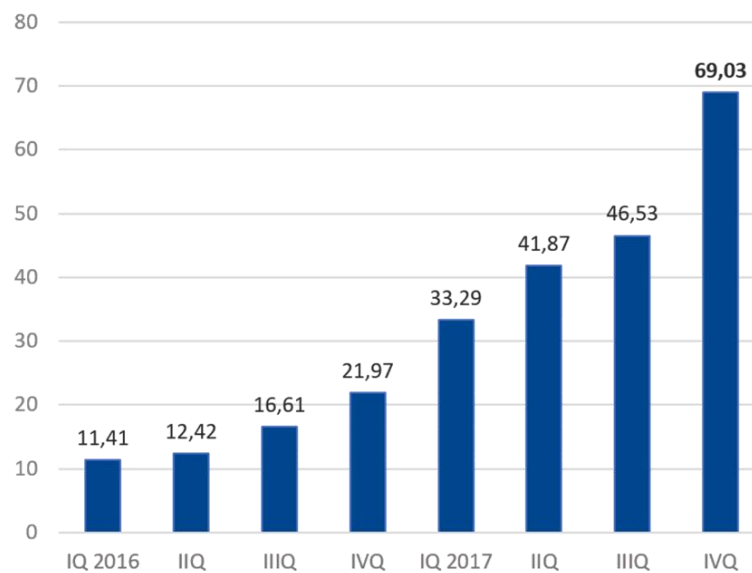




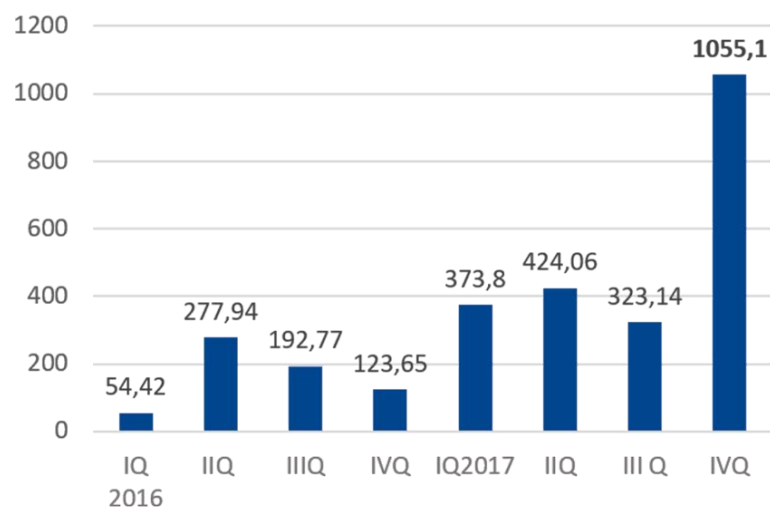
## REZULTATE TRIMESTRIALE

• Peste 190,73 milioane PLN de venituri consolidate i 2,18 milioane PLN profit net cumulat după patru trimestre ale anului 2017 – cu un astfel de bilanț bun a încheiat Grupul AFORTI anul 2017.

Venituri consolidate (milioane PLN)



Profit/Pierdere netă (mii PLN)





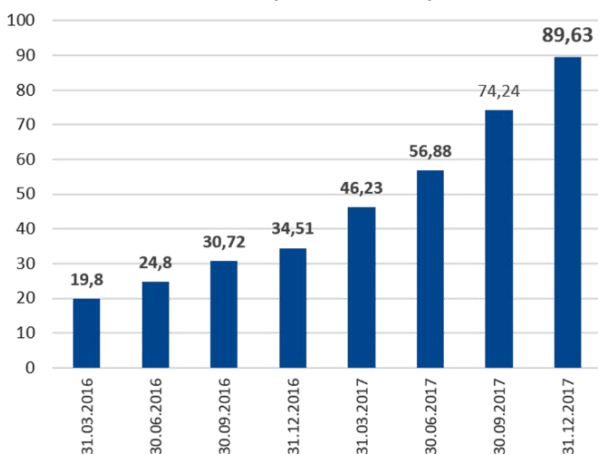
**Klaudiusz Sytek**  
Președintele Consiliului de Administrație  
Aforti Holding

O măsură obiectivă a operativității noastre de afaceri o reprezintă, de asemenea, îmbunătățirea indicelui de rentabilitate a activelor, care la sfârșitul anului 2017 a fost de 2,43 la sută în raport cu ROA de 1,54 la sută după anul 2016, și creșterea constantă a eficienței capitalului propriu. La sfârșitul anului 2017, indicele ROE a ajuns la 42,3 la sută față de 11,7 la sută în perioada corespunzătoare din anul 2016. Suntem convingi că planurile ambițioase și activitatea de afaceri pe care Grupul AFORTI și-o asumază deja, planificate pentru anul 2018, vor aduce rezultate măsurabile, contribuind la succesele ulterioare pe piața serviciilor financiare.

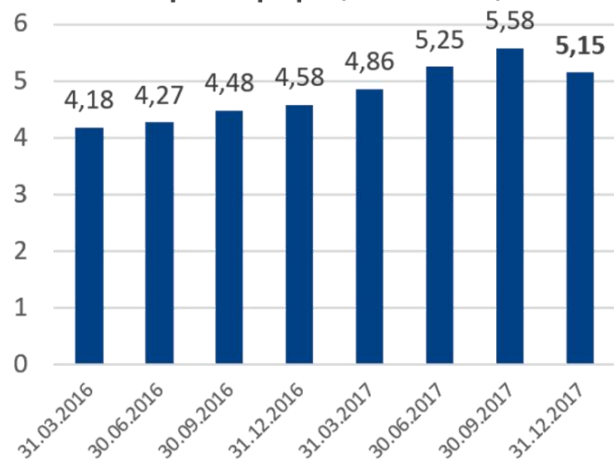
Aș dori, de asemenea, să vă invit călduros să vizionați un scurt video în care însumez anul trecut.

VEZI

**Active (milioane PLN)**



**Capitaluri proprii (milioane PLN)**





**Paweł Opoka**  
Director Manager Vânzări  
Aforti Holding

Luna trecută a fost o perioadă de activitate intensă de vânzări în toate companiile din componența Grupului. Rezultatul acestor eforturi sunt rezultate foarte bune, atât în Polonia, cât și în străinătate.

Cele mai importante dintre ele pot include cereri de împrumuturi din partea întreprinzătorilor, în valoare de peste 30 milioane PLN, cifra de afaceri pe platforma de schimb valutar în Polonia și România cu o valoare de peste 13 milioane EUR, precum și finanțarea creanțelor cu o valoare de peste 1 milion PLN. Aceste date confirmă convingerea noastră că ne apropiem cu fiecare zi ce trece, de atingerea obiectivelor ambițioase pe care ni-le am propus la începutul anului.

În acest moment, întreprindem noi pașii care ne vor permite să ajungem la alți Clienți, să creștem eficiența și să îmbunătățim calitatea serviciilor noastre. Acest lucru se întâmplă, printre altele, datorită deschiderii de noi Sucursale, extinderii în străinătate și dezvoltării ofertei de produse.

Având grijă de relații cu Investitorii și Acționarii, luna trecută în șase orașe au avut loc întâlniri în cadrul Investor's Day, organizate în colaborare cu showroom-uri brandului BMW.

Dorim să le mulțumim călduros tuturor celor care au fost cu noi în aceste zile, pentru participarea lor activă la eveniment și la discuțiile individuale, în timpul cărora am putut dezbate pe tema dezvoltării Grupului.

## CE MAI E NOU

- Deschiderea de noi sucursale al rețelei proprii în Polonia, printre altele la Gdańsk și Bydgoszcz.
- Expansiunea Aforti pe piețele externe.
- Dezvoltarea sistematică a gamei de produse.



# MULȚUMIRI PENTRU OBLIGATARI ȘI ÎNVEȘTITORI

Ne-am dori să vă mulțumim din inimă pentru prezența dumneavoastră la Investor's Day Aforti Holding SA, care a avut loc în februarie. Aproape o sută cincizeci de Obligatari și Investitori au luat parte la reuniuni speciale organizate în showroom-uri BMW în șase orașe poloneze: Varșovia, Cracovia, Katowice, Wrocław, Poznań și Gdańsk. Dorim să le mulțumim tuturor celor care au fost cu noi în aceste zile, pentru participarea lor activă la întâlniri, precum și pentru că ne acordă încrederea care fiind unul dintre pilonele activității noastre economice, ne încurajează la dezvoltarea dinamică și realizarea efectivă a obiectivelor intenționate.

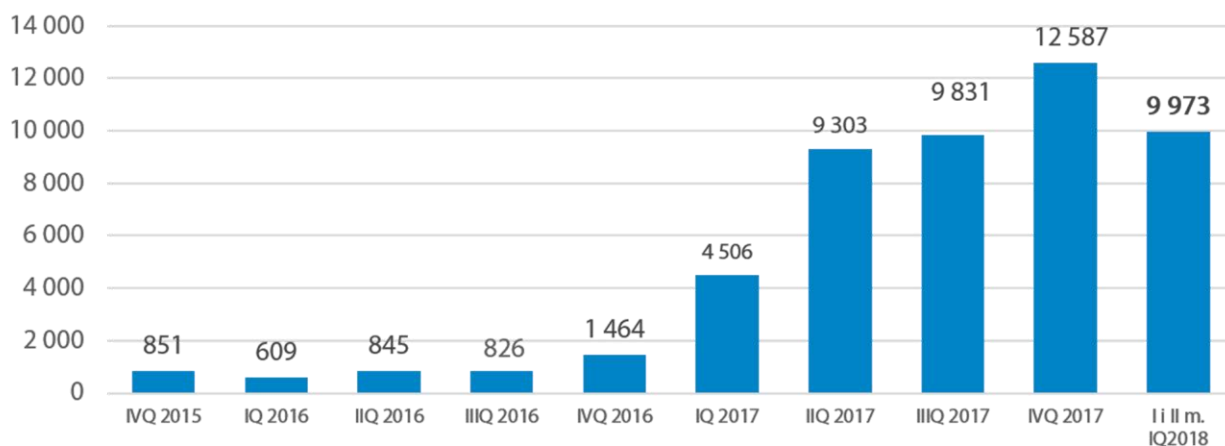


INVESTOR'S DAY  
 AFORTI™



## REZULTATE DIN VÂNZĂRI

Valoarea microîmprumuturilor acordate (mii PLN)

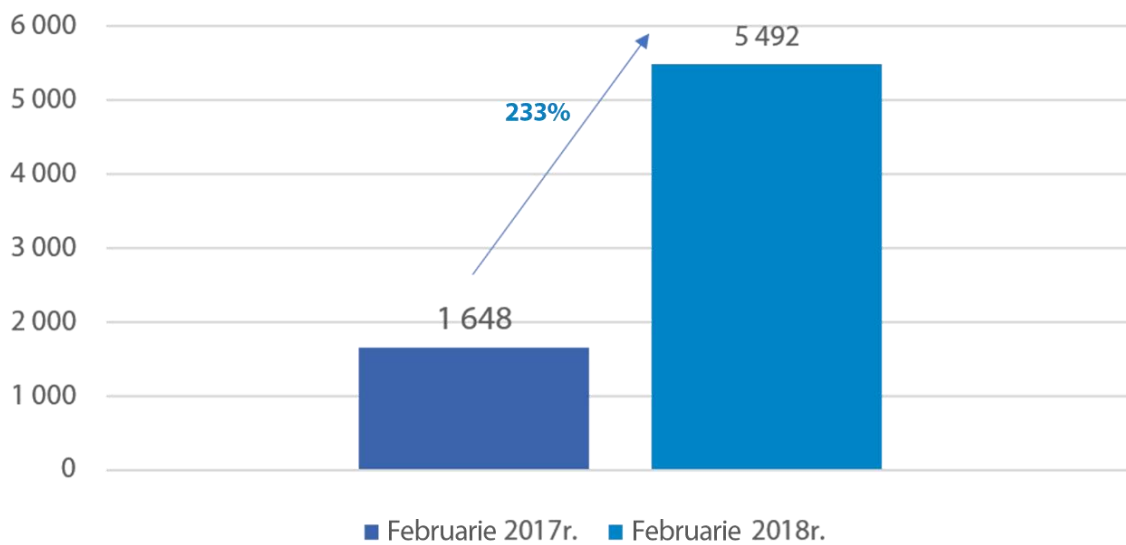


## REZULTATE LUNARE

• În februarie Aforti Finance a acordat 51 de împrumuturi cu o valoare totală de peste 5,49 milioane PLN., care, în raport cu aceeași perioadă din anul precedent, constituie o creștere cu 45,71 la sută și, respectiv, cu 233.21 la sută.

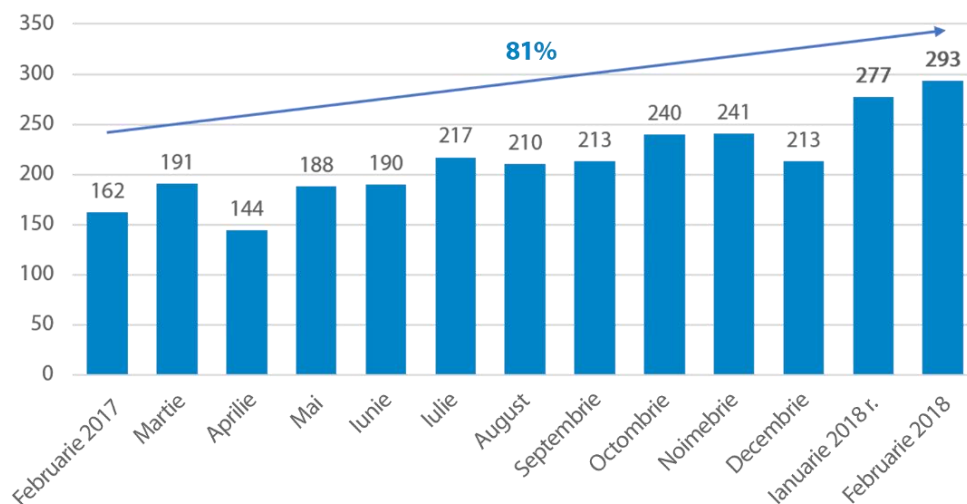


### Valoarea împrumuturilor acordate (în mii PLN)



• Volumul împrumuturilor deschise a fost de 5 492 785, 90 PLN, ceea ce reprezintă cel mai bun rezultat din istoria activității Companiei. În perioada analizată, Compania a primit 293 cereri cu un volum total de 31 737 998,69 PLN.

### Numărul de cereri de împrumut depuse

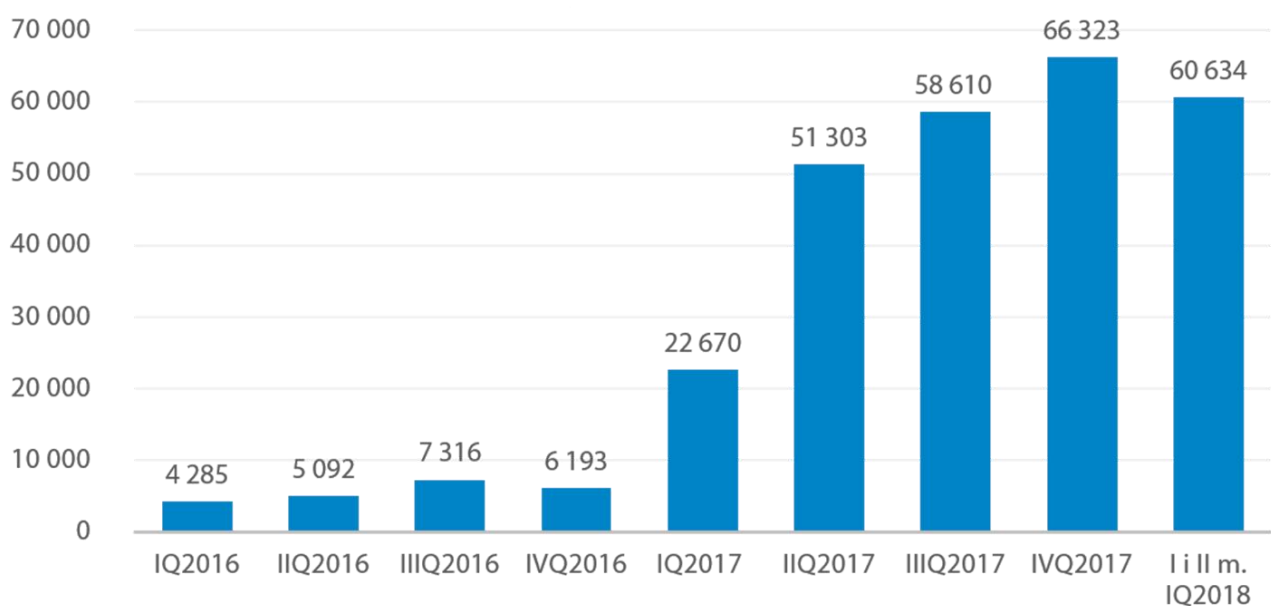




**Klaudiusz Sytek**  
Președintele Consiliului de Administrație  
Aforti Holding

În luna februarie, 293 de întreprinzători au depus la noi cereri de împrumut în valoare totală de aproape 31,74 milioane PLN. Doar numărul cererilor a crescut cu 80,86 la sută într-un an, iar după primele două luni ale acestui an a crescut chiar cu 111.90 la sută. Acest succes s-a datorat mai multor factori. Primul dintre ele este vânzarea eficientă, deoarece căutăm în mod constant modalități noi și inovatoare pentru a ajunge la Client. Al doilea factor, după cum arată cele mai recente analize de piață, este problema blocajelor de plăți. Unii dintre Clienții noștri folosesc creditele extrabancare pentru a-și extinde afacerea, dar există, de asemenea, un procent mare de întreprinzători care au nevoie de fonduri, deoarece clienții lor întârzie cu plata facturilor.

**Valoarea cererilor depuse (în mii PLN)**





**Katarzyna Wieczorek**  
Director pentru Vânzări  
Aforti Finance

Februarie 2018 este o altă lună în care Aforti Finance SA a înregistrat creșteri atât în punerea în aplicație, cât și în primirea cererilor (ca volum și ca numărul de bucăți).

Volumul de împrumuturi deschise a fost de 5 492 785,90 PLN, care este cel mai bun rezultat din istoria activității Companiei. În perioada analizată, Compania a primit 293 de cereri cu un volum total de 31 737 998,69 PLN.

În luna februarie, am efectuat o muncă intensă în legătură cu dezvoltarea rețelei de vânzări proprii. Rezultatul acestor eforturi a fost deschiderea unei noi unități proprii situată în Opole. Procedând astfel, Compania este în măsură să obțină rezultate din ce în ce mai mari în vânzări. Datele din buletine arată în mod clar că punerea în aplicare sistematică a strategiei de dezvoltare aduce rezultate așteptate. Consecința în acțiune, obiectivele clar precizate și produsele adaptate la nevoile întreprinzătorilor - totul acesta crează un avantaj competitiv puternic al Companiei pe piață.

În perioada următoare se preconizează extinderea teritorială a Companiei și intrarea pe piețele externe. În următoarele două luni este planificată începerea activităților operaționale pe piața românească.

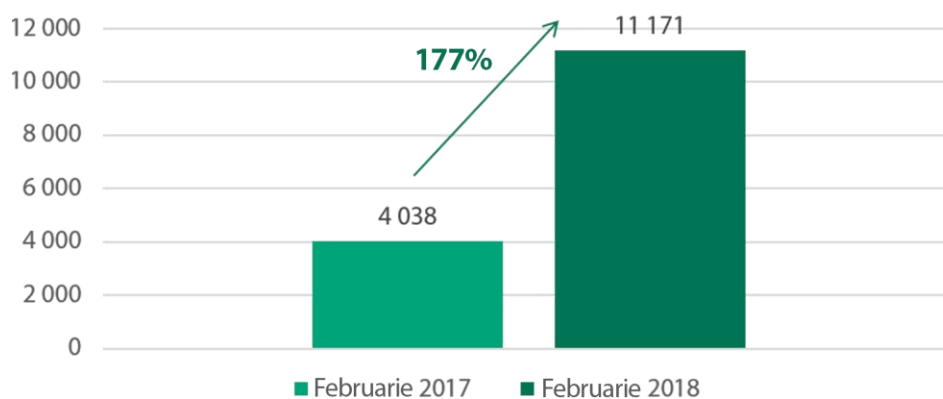
## CE MAI E NOU

- Deschiderea unității proprii în Opole.
- În următoarele două luni este planificată începerea activităților operaționale în România.



## REZULTATE DIN VÂNZĂRI

Valoarea cifrei de afaceri pe platforma de schimb valutar (în mii EUR)



## REZULTATE LUNARE

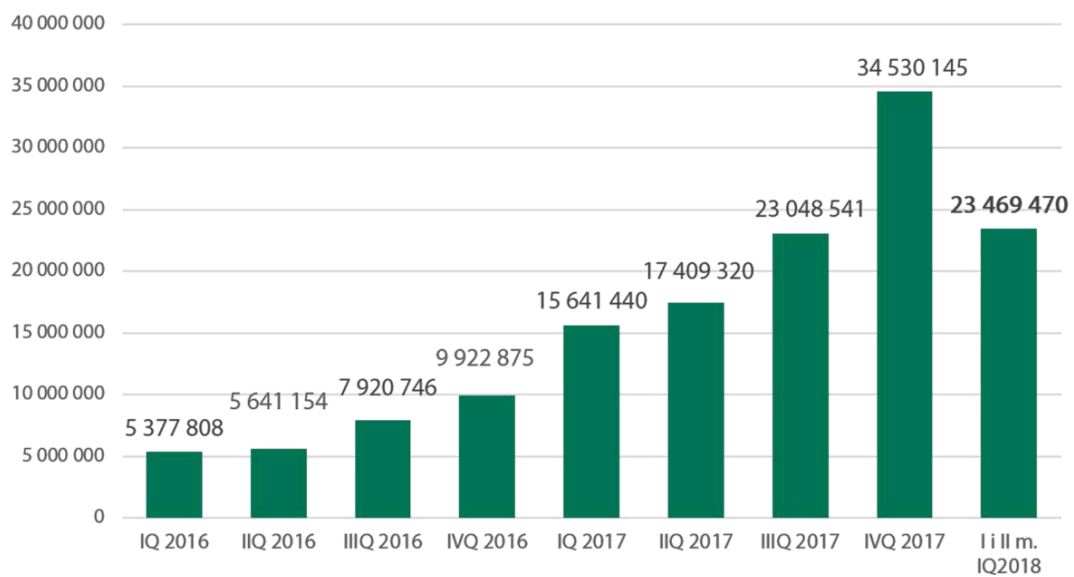
• Cifra de afaceri pe platforma de schimb valutar, numai în ianuarie și februarie 2018, este cu peste 50% mai mare decât cea din întregul prim trimestru al anului 2017. Numai în februarie am bătut recordul numărului de tranzacții efectuate în decursul unei luni.



**Klaudiusz Sytek**  
Președintele Consiliului de Administrație  
Aforti Holding

Firmele care desfășoară activități economice în străinătate, caută posibilitățile de schimb valutar cele mai avantajoase. Platforma noastră asigură astfel de posibilitate. Colaborăm atât cu Clienții, care schimbă valută în mod regulat, cât și cu cei care fac schimb valutar doar câteodată. Vedem că acest instrument funcționează foarte bine.

### Valoarea valutei convertite (în EUR)





**Aleksandra Wodzisławska**  
Președinte al Consiliului de Administrație al  
Aforti Exchange

În februarie 2018 a avut loc o schimbare organizațională foarte importantă - Aforti Exchange Sp. z oo a fost transformată în Aforti Exchange S.A. Aceasta este o schimbare foarte esențială în strategia noastră de dezvoltare a afacerilor noastre.

De asemenea, continuăm să lucrăm la extinderea listei de bănci la care Clienții vor fi putea să efectueze tranzacții online. În martie, ne propunem să implementăm alte alte bănci.

Echipei noastre s-a alăturat un nou programator care va sprijini dezvoltarea platformei de schimb valutar în fiecare țară, în care ne desfășurăm operațiile.

## CE MAI E NOU

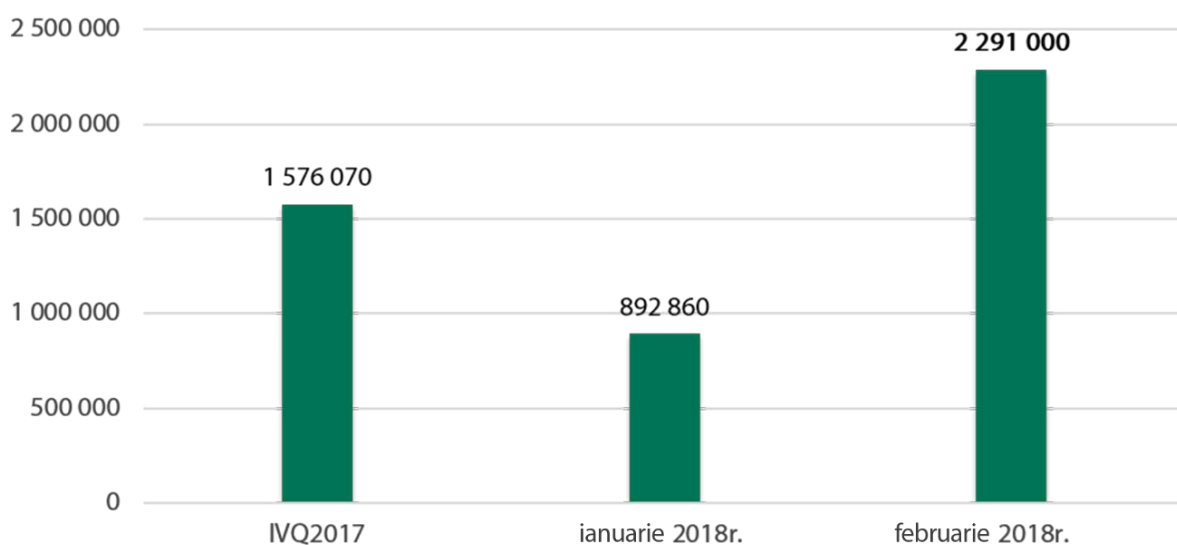
- Ne-am lărgit echipa - în februarie la Aforti Exchange a venit un nou programator care va sprijini dezvoltarea platformei de schimb valutar în fiecare țară, în care ne desfășurăm activitatea
- Extindem lista de bănci în care se va putea realiza tranzacții on-line.



**Aleksandra Wodzisławska**  
Președinte al Consiliului de Administrație al  
Aforti Exchange

Aforti Exchange Romania SA - compania, care a început activitatea operațională în noiembrie 2017 - a înregistrat o creștere a cifrei de afaceri pe platformă în luna februarie cu peste 170%, comparativ cu luna ianuarie. Avem deja mai mult de 300 de Clienți înregistrați de la începutul existenței platformei.

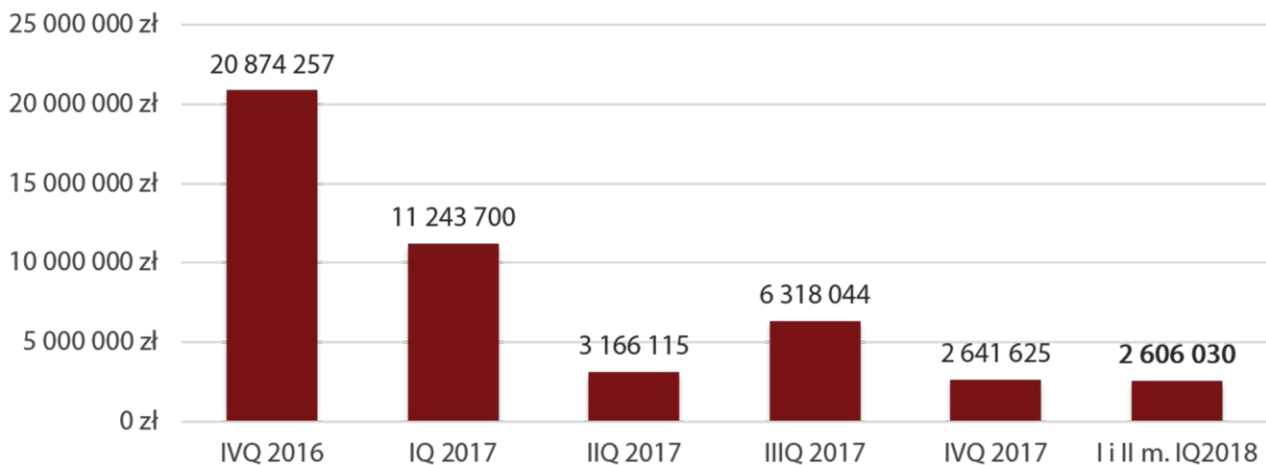
**Valoarea valutei convertite de platforma în România (în mii EUR)**





## REZULTATE DIN VÂNZĂRI

Valoarea comenzilor (Valoarea obiectului litigiului)



## REZULTATE LUNARE

• După schimbarea strategiei și a modelului de afaceri pentru Aforti Collections S.A., compania a înregistrat o ușoară scădere. Valoarea nominală a comenzilor de recuperare a datoriilor s-a ridicat la peste 1,29 milioane PLN (scădere cu 23,83 la sută într-un an), în timp ce numărul acestora s-a ridicat la 35 față de 1260 dobândite în anul anterior (scădere cu 97,22 la sută).

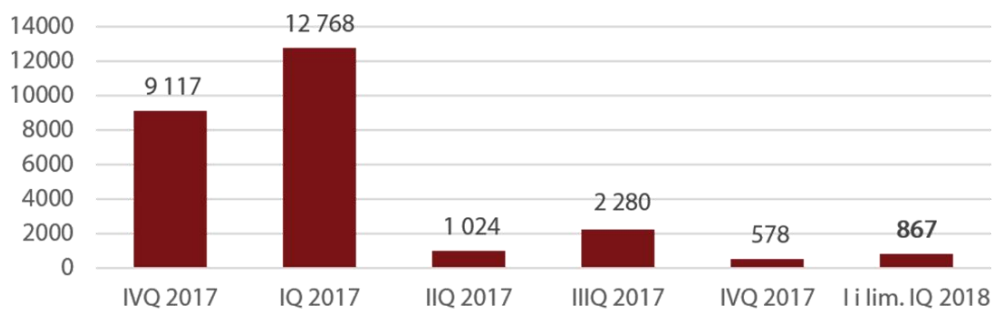




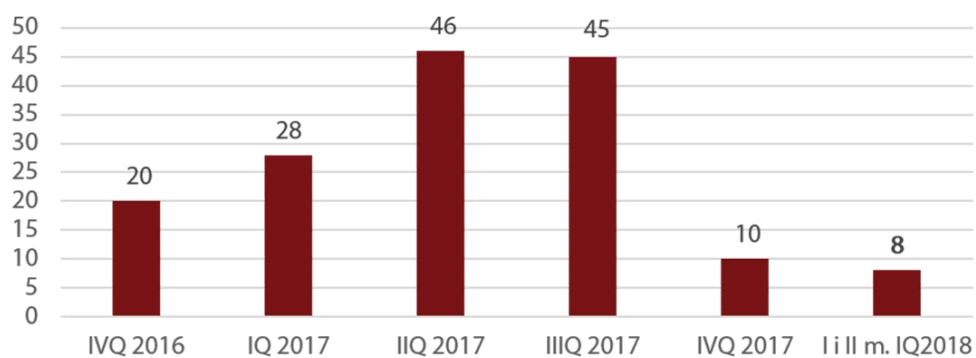
**Klaudiusz Sytek**  
Președintele Consiliului de Administrație  
Aforti Holding

Datele prezentate sunt rezultatul remodelării afacerilor noastre. Trebuie să fim conștienți de acest lucru și să înțelegem că acestea vor mai indica ceva timp o tendință de scădere. Când am inițiat activitatea în sectorul recuperărilor, am primit multe comenzi, dintre care numai unele au avut un grad de recuperare satisfăcător. Am decis să transformăm această cantitate în calitate și suntem mai selectivi în acceptarea comenzilor. Prioritatea noastră sunt acum portofoliile de creanțe care îndeplinesc anumite criterii.

#### Numărul de comenzi de recuperare a datoriilor (buc.)



#### Numărul de contracte semnate (în buc.)





**Andrzej Stawski**  
**Director Executiv**  
**Aforti Collections**

În februarie 2018r. Aforti Collections S.A. a preluat 35 de ordine de recuperare a datoriiilor cu o valoare totală de 1 294 428 PLN.

Compania își concentrează în mod constant eforturile asupra participării la licitații pentru achiziția și operarea de creanțe. În februarie a fost depusă o ofertă la licitația pentru serviciul de recuperare a unui pachet de creanțe de 10 milioane PLN, totuși, prețul propus de noi pentru acesta, s-a dovedit a fi mai mare decât cel al concurenței și nu ne-a permis să câștigăm licitația. În prezent, luăm parte la o licitație pentru achiziționarea a 2 pachete de creanțe cu o valoare totală de 5,5 milioane PLN. Am primit, de asemenea, 2 oferte de participare la licitații pentru deservirea pachetelor de creanțe în valoare de peste 41,5 milioane PLN. În urma analizei efectuate, Compania noastră a decis să nu participe la aceste licitații.

În prezent, desfășurăm activități intense de recuperare, în cadrul portofoliilor de creanțe cumpărate, pentru a maximiza recuperarea banilor. Aforti Collections a început crearea unei rețele de recuperatori de datorii în teren, în vederea gestionării creanțelor din pachetele încredințate pentru deservire, precum și din pachetele achiziționate cu drept de proprietate.

În legătură cu dezvoltarea ulterioară, Compania angajează noile persoane în CallCenter-ul nostru, pentru a servi eficient creanțele achiziționate.

## CE MAI E NOU

- Crearea unei rețele de recuperatori de datorii în teren.
- Extinderea echipei CallCenter în scopul creării unui Serviciu de relații cu clienții mai bun și mai eficient.



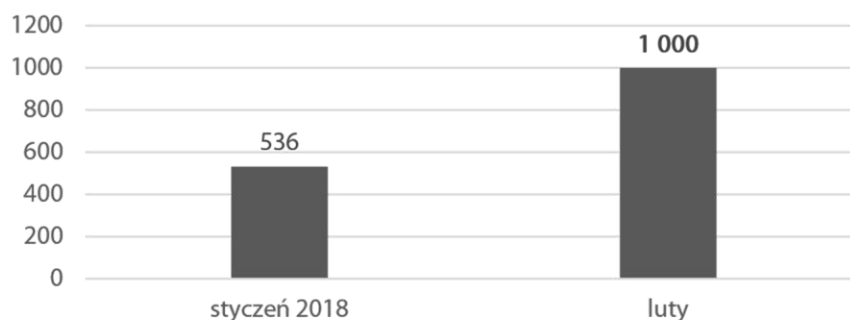
## AFORTI Factor

“

**Klaudiusz Sytek**  
Președintele Consiliului de Administrație  
Aforti Holding

De la lună la lună, valoarea creanțelor finanțate de Aforti Factor a crescut cu peste 87 la sută. Sper că această tendință va continua și chiar va crește treptat. Compania face primii pași pe piața de factoring, care nu este ușoară, deoarece mulți comercianți încă nu înțeleg avantajele pe care le aduce acest serviciu. Din datele Asociației Poloneze de Factori rezultă că în anul 2017, din 600 de firme care au constituit eșantionul de opinie din sectorul IMM, doar puțin peste 14 la sută – deci una din șapte, apelează la factoring. Deci, după cum puteți vedea, această piață în Polonia poate să se dezvolte în mod dinamic.

**Valoarea creanțelor finanțate (în mii PLN)**





“

**Jacek Książek**  
Director Executiv  
Aforti Factor

Aforti Factor încheie luna februarie cu mai mult de 1 milion PLN, suma primită pentru răscumpărarea facturilor. A trecut deja a doua lună a activităților operaționale ale Companiei. În ciuda unei perioade asociate cu odihnă în vacanța de iarnă și cu luna mai scurtă, nu am încetinit ritmul de lucru.

În viitorul apropiat avem în vedere extinderea echipei de analiză, în scopul menținerii timpului scurt de luare a deciziilor. Desfășurăm, de asemenea, activități intense cu privire la optimizarea procedurilor. În calitate de Factor, dorim să fim un partener în afaceri și să nu preocupăm clienții cu o documentație greoaie și stufoasă. Realizând strategia de dezvoltare a companiei, am decis să extindem Echipa de Vânzări, care va lucra cu oameni de afaceri din întreaga țară. În plus, am introdus un nou serviciu - Clienții noștri, în cadrul contractului de factoring semnat, vor putea beneficia de consiliere juridică gratuită. Ne dăm seama cât de importantă este siguranța în conducerea propriei afacerii. De aici propunerea noastră și investiția în Clienții noștri.

Luna februarie a reprezentat pentru Aforti Factor o continuare a activităților intense de achiziție. Doar în această perioadă, Departamentul de Vânzări din Regiunea Centrală a preluat pentru răscumpărare 26 de facturi cu o valoare de 1 milion PLN. S-au plătit, de asemenea, avansuri în valoare de 700,00 de mii PLN

Am încheiat luna cu un venit din comisioane de 34 de mii PLN - și acesta nu este decât începutul. Suntem în prezent în curs de procesare în același timp a mai multor cereri de factoring, depuse de clienții noștri.

## CE MAI E NOU

- Extinderea în cadrul echipelor de analiză și de vânzări
- Un nou serviciu de consiliere juridică în cadrul acordului de factoring



PROIECT  
SPORTIV  
DE SPONSORING  
**#AfortiSupPORT**



**Aforti Holding S.A.**

str. Chałubińskiego 8, et. 24

00-613 Varşovia

+ 48 22 647 50 00

+ 48 22 205 08 19

biuro@afortiholding.pl

Câştigă pentru viitor.